

DIPLÔME DE MANAGER D'AFFAIRES

Spécialisation Gestion d'entreprise

NIVEAU BAC+5 / DIPLÔME D'ÉTAT CERTIFIÉ RNCP / 60 CREDITS

La gestion d'entreprise

Le/la « Manager d'affaires » ou « Business Manager » exerce au sein d'un cabinet-Conseil ou des sociétés de service. Il/elle détecte des affaires et conçoit des solutions et des scénarios d'actions stratégiques contribuant au développement des marchés de l'entreprise et de leur rentabilité pour le client mais aussi pour son propre cabinet. Pour accompagner la mise en œuvre de la solution retenue, il/elle dirige des consultants « ingénieurs-conseils ».

Le /la « Manager d'affaires » à la responsabilité de détecter et de négocier des contrats commerciaux. Dans cette perspective, il/elle recrute et associe (ou intègre) à son cabinet des « consultants » pour proposer des solutions techniques qu'ils auront à porter chez le client au vu de leurs compétences dans les domaines industriel, commercial ou financier dans tout secteur d'activité. Pilotant le développement d'affaires complexes, il/elle anime et dirige, d'un point de vue fonctionnel, l'équipe pluridisciplinaire qui accompagne la mission.

Compétences formées

Le (la) titulaire est capable de :

- Assurer une veille économique et technique de l'environnement de ses clients sur leur marché ;
- Concevoir une stratégie de prospection d'affaire sur les marchés porteurs ;
- Construire une solution commerciale adaptée au besoin des marchés du client ;
- Appliquer des techniques de négociation pour conclure les contrats ;
- Entretenir et développer son portefeuille / réseau client ;
- Mettre en place une organisation de recrutement de gérer les ressources humaines ;
- Manager les équipes ;
- Élaborer un plan d'actions pour développer le centre de profit ;
- Piloter l'activité d'un centre de profit ;
- Optimiser l'activité d'un centre de profit.

Structure du programme

En comprenant les connaissances de la gestion d'entreprise, les opérations du marché, les règles commerciales d'après nos enseignements, nos élèves peuvent piloter les activités d'affaires complexes pour construire une solution commerciale adaptée au besoin du client, afin de réaliser le développement de l'entreprise. En terminant ce programme logistique sur les connaissances des techniques commerciales matures, vous vous orienterez dans les domaines suivants : Management, Commerce Internationale, Marketing et Stratégie du Marché et Logistique.

Employabilité

(Liste non-exhaustive)

Business Manager, Directeur Commercial, Directeur d'Agence, Directeur des Ventes, Directeur du développement, Responsable Grands-Comptes, Responsable d'activité de service, Chef de Projet d'Affaires, Chef d'entreprise

*Diplôme pré-requis : Master 1
Plus d'information sur les admissions
www.eipdce.com/admissions*

*En savoir plus sur le programme
www.eipdce.com/magestionentreprise*